

Die Monega Kapitalanlagegesellschaft mbH ist ein unabhängiger Asset Manager mit Sitz in Köln. Seit 1999 entwickeln und verwalten wir Publikums- und Spezialfonds sowie Mandate aktuell mit einem Volumen von rund 10 Mrd. Euro. Neben eigenen Fondsstrategien arbeiten wir eng mit spezialisierten externen Asset Managern und Beratern zusammen und bieten unseren Kunden dadurch ein breites, flexibles und professionelles Fondsangebot.

Zur Verstärkung unseres Bereichs Vertrieb/Kundenbetreuung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine überzeugende Persönlichkeit als

Vertriebsmanager/-in Fonds und institutionelle Kunden

Ihre Aufgabe: Sie gewinnen und betreuen Vermögensverwalter, Asset Manager und Family Offices für Partnerfonds, White-Label-Lösungen und bestehende Monega-Fonds. Dabei steuern Sie den gesamten Vertriebsprozess von der Ansprache über die Strukturierung bis zum erfolgreichen Abschluss und Kunden-Onboarding.

Ihr Profil: Sie verfügen über mehrjährige Erfahrung im Fonds- oder Mandatsvertrieb, ein belastbares Netzwerk im institutionellen Umfeld und nachweisbare Erfolge in der Akquisition von Assets. Eine fundierte Finanzqualifikation, zum Beispiel Studium, Bankausbildung, DVFA oder CFA, ist wünschenswert; entscheidend sind Marktverständnis, Abschlussstärke, Eigeninitiative und ein souveräner Auftritt gegenüber Entscheidungsträgern.

Unser Angebot: Sie übernehmen eine verantwortungsvolle Rolle mit direktem Gestaltungsspielraum in einem kleinen, erfahrenen Team bei einem erfolgreichen, mittelgroßen und eigenständigen Asset Manager. Sie arbeiten nah an Kunden, Entscheidern und Produktentwicklungen und prägen den weiteren Ausbau unseres Fonds- und Partnerfondsgeschäfts aktiv mit.

Wenn Sie unternehmerisch denken, vertriebsstark handeln und Fondsvertrieb mitgestalten möchten, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin per E-Mail an christian.finke@monega.de.